

DIE ERDE	118	1987	S. 79–91	Regionaler Beitrag
----------	-----	------	----------	--------------------

• Marokko, Sozialgeographie, Wirtschaftsgeographie, Entwicklungsländer

Anton Escher (Erlangen)

Ist das traditionelle Handwerk in marokkanischen Städten heute zum »Informellen Sektor« zu rechnen?

Zum Beispiel die Mattenflechter von Salé

Mit 3 Figuren

Im Gegensatz zur herkömmlichen Definition des »Informellen Sektors«, die kurz als Mantel- und Merkmalsdefinition vorgestellt wird, plädiert der Verfasser für eine handlungsbezogene Definition dieses Wirtschaftsbereiches. Danach sollte der »Informelle Sektor« Klein- und Kleinstbetriebe umfassen, deren Betreiber oder Inhaber ökonomische Strategien entwickeln und dabei traditionelle Regeln, herrschende Gesetze bzw. kulturspezifische »gute Sitten« überschreiten.

Am Beispiel der Mattenflechter von Salé wird untersucht, ob das traditionelle Handwerk in marokkanischen Städten zum »Informellen Sektor« gerechnet werden kann. Zunächst wird gezeigt, daß die vorprotektoralen traditionellen sozioökonomischen Organisationsstrukturen zerbrochen sind. Danach folgt eine Beschreibung der wichtigsten Elemente der heutigen Handlungssituation und der konkreten wirtschaftlichen Probleme der Mattenflechter. Eine Analyse ihrer individuellen Handlungsstrategien verdeutlicht, wie die einzelnen Handwerker versuchen, die ökonomischen Probleme im Mattenflechter-Betrieb zu lösen oder zu kompensieren.

Die traditionellen Handwerker in marokkanischen Städten können in Anbetracht der Untersuchungsergebnisse nur bedingt zum »Informellen Sektor« im herkömmlichen Sinn gerechnet werden.

Abschließend unterbreitet der Verfasser unter Beachtung der traditionellen wirtschaftlichen Organisation und der heutigen Handlungssituation sowie in Weiterführung der positiven Handlungsstrategien einzelner Handwerker der staatlichen Handwerksbehörde und den betroffenen Handwerkern Handlungsvorschläge.

Summary: Can the traditional crafts currently pursued in Moroccan towns be assigned to the »informal sector«? The mat weavers of Salé are a case in point.

In contrast to the conventional definition of the »informal sector«, which is briefly presented here as a general definition of characteristic features, the author supports

a more practically-oriented definition of this economic sector. Applying this approach, the term »informal sector« should cover small and one-man businesses whose managers or owners develop economic strategies which go beyond traditional rules, current laws and/or the accepted customs of a specific culture.

Taking the mat weavers of Salé as an example, this paper investigates the question of whether the traditional crafts pursued in Moroccan towns can be assigned to the »informal sector«. It begins by showing that the traditional, pre-protectorate socioeconomic organizational structures no longer exist. It then goes on to describe the most important elements of the present-day situation in practical terms and the specific economic problems with which the mat weavers are confronted. An analysis of the strategies followed by individual craftsmen illustrates the ways in which they are attempting to solve or compensate for the economic problems facing the mat-weaving trade.

In view of the results obtained in the course of this study, the traditional craftsmen of Moroccan towns can only partially be assigned to the »informal sector« in the conventional sense of the term.

Taking into account not only traditional economic structures, but also the current situation, and based on the positive strategies adopted by individual craftsmen, the author concludes by suggesting possible courses of action to be taken by the state trade authorities and by the craftsmen concerned.